

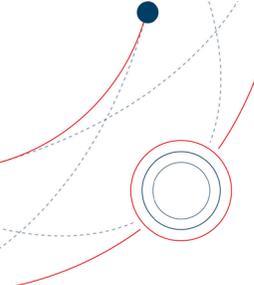


EvolisRed
Program
Team Up To Lead

evolIS



Das Programm

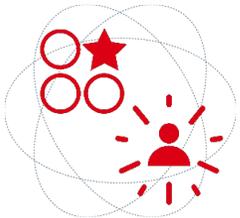


Team Up To Lead – Gemeinsam an die Spitze

- Ein international anerkanntes **Partnerprogramm**
- Seit **2019**
- **600+** Wiederverkäufer weltweit

Evolis**Red** Program

Das Red Program unterstützt unsere wertschöpfungsstärksten Partner, um Wachstum voranzutreiben und dem Endkunden ein Höchstmaß an Service zu bieten



Heben Sie sich vom Wettbewerb ab
und erhalten Sie **Priorität** bei Geschäftsmöglichkeiten



Ihr Gewinn

Sind Sie daran interessiert, Ihre Evolis-Verkäufe zu steigern?



Anerkennung



Leads



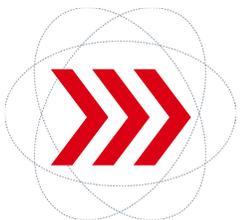
Schulung



Tools



Bei dem **Red Program** geht es um Effizienz und Unternehmenswachstum



Verbessern Sie die **Fähigkeiten und das Know-how** Ihres Teams.

Sparen Sie Zeit und Geld durch zusätzliche
Vertriebs- und Marketingressourcen und Budget

The image features three overlapping dashed white circles arranged in a triangular pattern, centered on a solid red background. The circles overlap in the center, creating a complex, multi-lobed shape. The text "Alle Ihre Vorteile" is centered within the intersection of these circles.

Alle Ihre Vorteile

Anerkennung

○ RED Program Zertifizierung

Offizielles **Red-Logo** und Nummer des akkreditierten Partners auf der Evolis-Website.

NEU

2 neue Kategorien: Gold+ und Platinum+

○ Engagement Bonus

Jährliches Programm zur **Belohnung Ihrer Werbeaktionen** für Evolis

NEU

Bis zu **1000€/\$ Cashback**

Growth Bonus* für Gold+ und höher 

**Wenden Sie sich an Ihren Evolis-Vertreter, um die Bedingungen zu erhalten*

○ Zugang zum Evolis Team

Direkter Kontakt mit einem Evolis-Vertreter

Privilegierter Zugang zum Evolis Management Team - **exklusiv für Platinum** 

○ RED Tafeln

Offizielle **Evolis Red Trophäe**

Exklusiv für **Gold & Platinum**

Auf Anfrage zu Beginn des Jahres vorzulegen



○ Logo & Offizieller Status – gültig für 2 Jahre

2 Jahre zertifizierte Akkreditierung nur für Platinum Partner!

Bei Erfüllung der Zulassungskriterien



Leads & Priorität

○ **Priorität in Angebote**



Alle Red-Wiederverkäufer erhalten als erste Informationen über **neue Angebote**

○ **Priorität bei Leads**



Profitieren Sie von den **Leads**, die durch die globalen und regionalen **Marketingkampagnen** von Evolis generiert werden - Gold und Platinum haben Vorrang

○ **Sichtbarkeit in den sozialen Medien von Evolis**



Besondere Highlights für Gold- und Platinum-Wiederverkäufer in den sozialen Medien

○ **Priorität in unserer Kommunikation**



Platinum-Partner erhalten als erste exklusive Informationen über **Evolis-Neuheiten und Produkteinführungen**



Schulung

Verkaufstraining

Steigern Sie Ihren Umsatz und erhöhen Sie die Zufriedenheit Ihrer Kunden.
Stärkung der Werbe- und Verkaufschancen durch Nutzung von Produktkenntnissen sowie Up- und Cross-Selling-Techniken.

NEU -> Anrechenbar auf den Engagement Bonus

Technisches Training

Steigern Sie Ihren Umsatz und erhöhen Sie die Zufriedenheit Ihrer Kunden.
Erweitern Sie Ihr Fachwissen im Bereich Support und Wartung von Evolis-Produkten.
Erwerben und beherrschen Sie **grundlegende Kenntnisse** über den Betrieb und die Wartung von Evolis-Druckern

NEU -> Anrechenbar auf den Engagement Bonus

NEU Evolis Experience Tour

Für **Platinum+** Genießen Sie ein intensives Erlebnis in **Angers**: Entdecken Sie unseren Standort, lernen Sie unsere Teams kennen und erstellen Sie gemeinsam Ihren Evolis Business Plan. Die Reise wird von Evolis finanziert (bis zu **1.000 €/(\$)**)



EvolisRed
Program
CERTIFIED SALES TRAINING
2024/2025

EvolisRed
Program
CERTIFIED TECHNICAL RESELLER
2024/2025

Partner, die eine Schulung absolvieren, erhalten ein offizielles Logo und eine Zertifizierung - gültig für 2 Jahre
Online (e-learning) oder vor Ort (Workshops) - bis zu 4 Sitzungen pro Jahr

Kontaktieren Sie Ihren Evolis-Vertreter für weitere Informationen

Verkaufstools



Trade-in Trade-up



Sparen Sie bis zu **€450/\$550!**

Upgraden Sie vorhandene Evolis-Drucker und ersetzen Sie die Drucker der Konkurrenz

Wenden Sie sich an Ihren Evolis-Vertreter, um die Bedingungen zu erhalten

Werbe- und Verkaufstools



Sie erhalten **Evolis-Goodies** und **ID-Musterkarten (Musterbuch)**

Wenden Sie sich auf Anfrage an Ihren Evolis-Vertreter für weitere Optionen

Ermäßigter Demo-Drucker



Genießen Sie **10 % Rabatt** auf ein Druckermodell pro Jahr!

Wenden Sie sich an Ihren Evolis-Vertreter, um die Bedingungen zu erhalten

Co-Branding



Integrieren Sie Ihr **Logo** und Ihre Kontaktinformationen in **Evolis-Dokumente**

Kontaktieren Sie Ihren Evolis-Vertreter für weitere Informationen

Spezifische Incentives



Profitieren Sie von **exklusiven Incentives** - nur für Gold und Platinum



Marketing Tools

○ **Digitales Willkommenskit für Neuankömmlinge**

Holen Sie sich die wichtigsten **Evolis-Tools** in einer einzigen Datei (Evolis-Präsentation, Produktbilder, Banner...)



○ **Marketing Toolbox**



Nutzen Sie unsere **gebrauchsfertigen Kommunikationsmittel** mit versandfertigen E-Mails und Visuals

Verfügbar im **RED-Bereich** der *Evolis-Partner-Website*



[Video anschauen](#)

○ **Campaign in a Box**



Eine **2-monatige maßgeschneiderte Marketing-Kampagne** für den vertikalen Markt Ihrer Wahl, um potenzielle Kunden zu gewinnen und zu betreuen!

Wenden Sie sich an Ihren *Evolis-Vertreter*, um diese Aktion in die Wege zu leiten

○ **Veranstaltungs-Pack**



Alles für Ihre Veranstaltung:

Standrichtlinien, Marketing-Tools & Kartendesigns, Evolis-Tipps...

Kontaktieren Sie Ihren *Evolis-Vertreter*, um Zugang zu Ihrem *Event-Pack* zu erhalten



NEU

○ **Marketingbudget**



Exklusive **Finanzierung** zur Unterstützung Ihrer Marketingaktionen (Kampagnen, Veranstaltungen...) - **ab Gold+**

Alles auf einen Blick



Anerkennung

Evolis Zertifizierter Partner Status	•	•	•	•	•	<i>NEU</i>
Engagement Bonus	•	•	•	•	•	<i>NEU</i>
Zugang zum Evolis Team	•	•	•	•	•	
Zugang zum Evolis Management Team				•	•	
Red Program Tafeln		•	•	•	•	
Logo & Offizieller Status – gültig für 2 Jahre				•	•	



Leads

Priorität in Angebote	•	•	•	•	•	
Priorität bei Leads		•	•	•	•	
Evolis Soziale Medien		•	•	•	•	
Priorität in der Evolis-Kommunikation				•	•	



Schulung

Zertifizierte Verkaufsschulung	•	•	•	•	•	
Zertifizierte technische Schulung		•	•	•	•	
Evolis Experience Tour					•	<i>NEU</i>



Tools

Verkauf

Trade-in Trade-up	•	•	•	•	•	
Werbe-Tools	•	•	•	•	•	
Ermässigte Demo-Drucker	•	•	•	•	•	
Co-Branding	•	•	•	•	•	
Spezifische Incentives		•	•	•	•	

Marketing

Digitales Willkommenskit	•	•	•	•	•	
Marketing Toolbox	•	•	•	•	•	
Campaign in a Box		•	•	•	•	
Veranstaltungs-Pack		•	•	•	•	
Marketingbudget			•	•	•	<i>NEU</i>



**Prozess &
Zulassungskriterien**

Kriteria

Mindestens verkaufte Evolis-Drucker pro Jahr



Anerkennung der Kommunikationspolitik von Evolis

Mit Ihrem Beitritt zum Programm erklären Sie Ihr Einverständnis mit der Evolis-Kommunikationsstrategie bezüglich der Nutzung von Marken-, Handels- und Domännamen.

Über einen Zenius- oder Primacy2-Demodrucker verfügen

Kauf eines Demodruckers pro Jahr.

Spezielle Evolis-Webseite

Bewerbung der Kernprodukte von Evolis auf einer speziellen Webseite.

Kundendienst

Zur Verfügungstellung einer Hotline oder eines technischen Support, um Basisfragen zur Fehlermeldung zu beantworten.

Marketingplan

Festlegen und Umsetzen eines Plans mit detaillierten und gemeinsam vereinbarten Aktionen und Ressourcen.

Evolis-Experte

Beratung von einem für Evolis-Produkte geschulten Vertriebsmitarbeiter sowohl im Innen- als auch im Außendienst.

Bevorzugung von Evolis durch eine hohe Sichtbarkeit der Marke Evolis

Vermarktung von Evolis-Produkten über Ihre Webseite, in spezifischen Marketingkampagnen und in Fachmessen.

Aufrechterhaltung der technischen Zertifizierung

Muss an festgelegten, von Evolis angebotenen Trainings teilnehmen, die mit einem Evolis Account Manager vereinbart wurden

Serviceangebot

Schließt technische Dienstleistungen ein.

	5	15	35	50	150
Anerkennung der Kommunikationspolitik von Evolis	•	•	•	•	•
Über einen Zenius- oder Primacy2-Demodrucker verfügen		•	•	•	•
Spezielle Evolis-Webseite		•	•	•	•
Kundendienst		•	•	•	•
Marketingplan				•	•
Evolis-Experte				•	•
Bevorzugung von Evolis durch eine hohe Sichtbarkeit der Marke Evolis				•	•
Aufrechterhaltung der technischen Zertifizierung				•	•
Serviceangebot				•	•

Registrierungsprozess

- 1 Füllen Sie das Formular aus:
<https://de.evolis.com/red-program-kontakt/>
- 2 Evolis prüft Ihre Anfrage bzgl. Zulassungskriterien
- 3 Sie erhalten Ihr Evolis Logo & das offizielle Reseller-Zertifikat
- 4 Überprüfen Sie Ihren Status:
<https://de.evolis.com/zugelassenen-red-partner/>

Weitere Informationen

Wenn Sie Fragen haben, wenden Sie sich bitte an: info@evolis.com oder Ihren örtlichen Händler

A decorative graphic consisting of four overlapping dashed white circles arranged in a cross-like pattern, centered on the page. The circles overlap in the center, creating a central square-like area.

Anhänge

BONUS FÜR ENGAGEMENT

GEWINNEN SIE BIS ZU 1000€!

Das Red Program belohnt die Verkaufsanstrengungen unserer Partner: 4 zusätzliche Möglichkeiten, für Ihr Engagement zur Förderung der Marke Evolis belohnt zu werden!



JÄHRLICHES BONUSPROGRAMM

- **Kundenbericht** : teilen Sie Ihre Erfolge, Evolis validiert und schreibt den Bericht
- **Gewonnenes Projekt** : registrieren und gewinnen Sie den Vertrag (mini 10 Drucker)
- **Schulung vor Ort**: validieren Sie 1 kaufmännische oder technische Schulung (mindestens 1 Tag)
- **Vertriebs- & Marketing-Plan**: mindestens 3 geplante und bestätigte Aktionen

3 Bonusstufen je nach Anzahl der getätigten Einsätze:

1
200€
Barauszahlung

2
450€ oder
1 Demo-Gerät FOC
(Zenius Classic)

3
750 oder
1 Demo-Gerät FOC
(Primacy)

Pro Händler und Jahr können maximal 3 Boni gewährt werden.

NEU

GROWTH BONUS AB DEM GOLD+:

Ab der ersten bestätigten **Stufe erhalten Sie 250 €**, wenn Sie im laufenden Jahr mehr Drucker verkaufen als im Vorjahr.

ALLGEMEINE GESCHÄFTSBEDINGUNGEN :

BEDINGUNGEN DES KUNDENZEUGENBERICHTS :

Erstellen Sie ein Kundenzugnis, in dem Ihre Partnerschaft mit dem Endkunden, dem Wiederverkäufer und Evolis hervorgehoben wird. All dies in einem «Win-Win»-Ansatz, um die Sichtbarkeit aller Partner zu verbessern !

Wie ?

1. Evolis validiert den Fall (was sind die Besonderheiten? Endkunde, Anwendung, Bedarf...)
2. Schriftliche Genehmigung des Endkunden einholen
3. Ausfüllen des Fragebogens (Modell, Volumen, Dauer, Einsatz, Nutzung der Karte und Vorteile der Evolis-Lösung).
4. Sammeln Sie Fotos und Proben, um die Aussage zu veranschaulichen.

Das Kommunikationsteam von Evolis schreibt den Inhalt (min. 500 Wörter) oder filmt ein Video (min. 1 Min.).

Zwei Vorteile: Sie profitieren von einem professionellen Leitartikel, der Ihr Fachwissen hervorhebt, und werden belohnt, sobald Ihr Erfahrungsbericht zur Veröffentlichung bereit ist.

Jede veröffentlichte Aussage generiert 1 Bonus.

BEDINGUNGEN FÜR DIE GEWONNENE GELEGENHEIT :

Werbung für das Angebot von Evolis als beste Lösung für Ihr Unternehmen und für die Zufriedenheit Ihrer Kunden.

Programm qualifiziert für Geschäftsmöglichkeiten, die mehr als 5 ReTransfer-Drucker oder 10 Direct-To-Card-Drucker oder 5*2 Direct-to-Card-Drucker umfassen (außer Vertragsverlängerungen). Die Registrierung muss vor der Auftragsbestätigung erfolgen.

Wie ?

1. Registrieren Sie Ihre Geschäftsmöglichkeit bei Ihrem Evolis-Vertreter und teilen Sie dabei so viele Informationen wie möglich mit: Modell, Volumen, Markt, Anwendung, Endkunde, Kartenmenge, personalisierte Informationen, Timing des Projekts, erwartetes Lieferdatum
2. Informieren Sie Ihren Evolis-Vertreter bei Abschluss des Projekts

Zwei Vorteile: Profitieren Sie von der Begleitung durch Evolis während Ihrer Verhandlungen und werden Sie belohnt, wenn der Vertrag geliefert wird.

Jede gewonnene Gelegenheit generiert 1 Bonus.

BEDINGUNGEN DES VERTRIEBS- & MARKETINGPLANS :

Maximieren Sie Ihre Geschäftsmöglichkeiten mit Evolis, indem Sie mindestens 3 Aktionen durchführen, deren Ziel es ist, Ihre Verkäufe zu steigern.

Der Aktionsplan muss zwingend vor dem Datum der ersten Aktion mitgeteilt werden.

Wie ?

1. Füllen Sie das von Evolis bereitgestellte Dokument «Vertriebs- & Marketingplan» aus: digitale Kampagnen, Akquiseaktionen, Veranstaltungen,...
2. Speichern Sie Ihren Plan mit Ihrem Evolis-Vertreter (muss im Laufe des Jahres aktualisiert werden).

Offenes Programm ab 3 geplanten & bestätigten Aktionen.

Zwei Vorteile: Evolis kann Ihre Aktionen gezielt unterstützen & Ihre Bemühungen werden am Ende des Jahres belohnt.



TRADE IN ↔ TRADE UP

SPAREN SIE BIS ZU 450 €!

Kundenbindung stärken: Upgraden Sie deren Evolis-Drucker. Neue Kunden gewinnen: Ersetzen Sie Produkte der Konkurrenz.

BEDINGUNGEN - 2025

Guthaben* von Evolis ausgestellt & direkt an Händler übergeben



80 €

140 € | 170 €

250 € | 280 €

300 € | 350 €

410 € | 460 €

450 €

*2 Gutschriften werden separat für den Drucker und das Kartenlaminationsmodul ausgestellt.

ALLGEMEINE BEDINGUNGEN

NEU

Dieses Programm gilt nur für direkte **Evolis-Wiederverkäufer** und akkreditierte Wiederverkäufer des **Red Program**. Das Angebot gilt für Ihre Standardpreise und kann nicht mit anderen Werbeaktionen kombiniert werden.

1) Der Wiederverkäufer gibt seine TITU-Anfrage auf <https://www2.evolis.com/titu-registration> ein und liefert die folgenden Informationen:

- Marke, Modell und Seriennummer des eingetauschten Druckers
- Nachweis der Zerstörung des eingetauschten Druckers
- Kopie der Bestellung oder Rechnung des Kunden für den neuen Drucker
- Modell des neuen Evolis-Druckers und Name des Evolis-Lieferanten

Hinweis: 1 Anfrage pro Kunde

2) Der Wiederverkäufer erhält eine TITU-Nummer, die die Anfrage von Evolis validiert.

3) Der Wiederverkäufer gibt eine neue Bestellung bei seinem Evolis-Lieferanten zu den Standardbedingungen auf und gibt dabei den Vermerk „TITU“ + TITU-Nummer an.

4) Evolis erhält eine Bestellung von seinem direkten Partner zu den Standardbedingungen mit dem Vermerk „TITU“ + TITU-Nummer.

Keine Rücksendungen von Ersatzteilen mehr – Gutschrift wird direkt mit der Rechnung für die neue Bestellung ausgestellt!

Wichtig:

Gutschriften werden nur für neue Bestellungen ausgestellt.

Evolis muss die neue Bestellung innerhalb von 3 Monaten nach der Transaktion mit dem Endkunden erhalten.

Die Gesamtanzahl der Trade-In/Up-Bestellungen darf 20 % der jährlichen Bestellungen nicht überschreiten.

Der Wert der Gutschrift hängt vom Modell des neuen gekauften Druckers ab, unabhängig von den Optionen.

DEMODRUCKER

BERECHTIGTE PRODUKTE

2025

Nutzen Sie unser Programm mit vergünstigten Vorführdruckern, um die Drucklösungen von Evolis bei Veranstaltungen zu präsentieren, Vorführungen zu organisieren oder Druckerverleih anzubieten.



SIGPAD



ZENIUS



PRIMACY 2



AGILIA



KARTENLAMINIERUNGS
MODUL



QUANTUM

ALLGEMEINE GESCHÄFTSBEDINGUNGEN

Dieses Programm kann nur von zugelassenen Red-Program-Händlern genutzt werden. Dieses Programm ist auf Ihre Standardpreise anwendbar und kann nicht mit anderen Sonderangeboten kombiniert werden.

1) Geben Sie eine neue Bestellung* zu Standardkonditionen mit dem folgenden Promo-Code auf : **REDP + Ausgewähltes Produkt**

2) Sie erhalten einen Rabatt von +10%.

*Einschränkungen: Begrenzt auf 1 Stück pro Druckermodell für jeden Wiederverkäufer

Zusätzlicher Hinweis für Evolis-Direktvertreiber : Bitte fügen Sie Ihrer Evolis-Bestellung eine Kopie der Bestellung Ihres Wiederverkäufers bei.

100% Partner Fokus

Gemeinsam an die Spitze!

Easy to do business together

EvolisRed
Program

evolIS

